



## PARDAVIMŲ SVARBIEMS KLIENTAMS VADOVAS (-Ė)

**AB „Pieno žvaigždės“** – viena didžiausių ir moderniausių pieno perdirbėjų Baltijos šalyse. Kasdien pagaminame daugiau nei 500 pavadinimų pieno gaminių, mūsų prekiniai ženklai puikiai atpažįstami ir mėgstami vartotojų. Vienijame keturis gamybos filialus: „Kauno pieną“, „Panevėžio pieną“, Mažeikių pieninę ir Pasvalio sūrinę.

Į savo komandą centrinėje administracijoje Vilniuje norėtume pakviesti naują narį(-ę), kuris(-i) sėkmingai vykdytų žemiau nurodytas pareigas.

### Pardavimų svarbiems klientams vadovas (-ė)

#### Darbo pobūdis:

- Produkcijos pardavimų vystymas priskirtose Europos rinkose ir/arba Lietuvoje dirbant su prekybos tinklais,
- Klientų poreikių ir reikalavimų analizė, priskirtų rinkų monitoringas,
- Produkcijos kainų, asortimento, paklausos analizė, produkcijos pardavimų skatinimo pasiūlymų rengimas,
- Pasiūlymų priskirtiems prekybos tinklams rengimas, derybų vedimas ir sutartinių sąlygų rengimas,
- Bendradarbiavimo su priskirtais prekybos tinklais organizavimas ir koordinavimas,
- Tarnybinės komandiruotės (kuruojamų rinkų, partnerių ir prekybinių vietų lankymas).

#### Tikimės, kad Jūs:

- Turite aukštąjį išsilavinimą verslo, ekonomikos ir (ar) vadybos srityje,
- Išmanote didmeninės ir mažmeninės prekybos, jos vadybos principus,
- Turite darbo su prekybos tinklais patirties Lietuvoje ir (arba) užsienyje,
- Ne mažiau kaip 3 metus sėkmingai vystėte produkcijos pardavimų plėtrą užsienio rinkose,
- Gebate sukurti ilgalaikį ryšį su potencialiais partneriais ir klientais,
- Turite puikius planavimo, organizavimo, projektų valdymo, derybų ir bendravimo, užduočių ir (ar) problemų sprendimo įgūdžius,
- Turite gerus kompiuterinio raštingumo įgūdžius,
- Sklandžiai bendraujate žodžiu ir raštu bent viena iš šių užsienio kalbų – anglų, vokiečių ir (arba) prancūzų.

#### Siūlome:

- Mėnesinę algą nuo 2500 eurų (bruto), priklausomai nuo kandidato kompetencijos; darbo sąlygos aptariamose pokalbio metu,
- Galimybę dirbti profesionalų komandoje,
- Galimybę auginti profesinę patirtį užsienio rinkose,
- Profesinio tobulėjimo seminarus ir renginius,
- Sveikatos draudimą, draudimą nuo nelaimingų atsitikimų (24/7),
- Galimybę naudotis tarnybiniu automobiliu,
- Nuolaidas įmonės gaminamai produkcijai, kitas socialines tikslines išmokas ir priemones.

#### Laukiame Jūsų CV:

Savo CV su nuoroda laiško pavadinime „Pardavimų svarbiems klientams vadovas(-ė)“ prašome siųsti el. paštu: [a.voitekiane@pienozvaigzdes.lt](mailto:a.voitekiane@pienozvaigzdes.lt) iki **2020 m. rugsėjo 7 d.** Dėkojame visiems susidomėjusiems šiuo kvietimu. Susisieksime tik su kandidatais, kurių CV labiausiai atitiks įmonės pageidaujamas kompetencijas siūlomoms pareigoms užimti. Konfidencialumą garantuojame.

#### Papildoma informacija:

*Kandidatuojant į skelbime nurodytą darbo vietą Jūs turite pateikti AB „Pieno žvaigždės“ (toliau – Bendrovė) savo asmens duomenis ir sutikti, kad Bendrovė Jūsų pateiktus asmens duomenis naudotų, vykdant atranką į skelbime nurodytą darbo vietą pagal Bendrovės Kandidatų į darbuotojus asmens duomenų saugojimo politiką, su kuria galite išsamiai susipažinti Bendrovės tinklalapyje <http://pienozvaigzdes.lt/lt/career>. Paaiškiname, kas Jums nesutinkant su Bendrovės Kandidatų į darbuotojus asmens duomenų saugojimo politika ar atskiromis jos sąlygomis, Bendrovė negalės priimti Jūsų pateikiamų kandidatavimo duomenų ir vertinti Jūsų kandidatūros, vykdant atranką į skelbime nurodytą darbo vietą. Pažymime, kad kandidatuodami į skelbime nurodytą darbo vietą ir pateikdami Bendrovei savo asmens duomenis Jūs patvirtinate, kad susipažinote ir sutinkate su Bendrovės Kandidatų į darbuotojus asmens duomenų saugojimo politika bei Jūsų asmens duomenų saugojimu Bendrovėje 1 metus darbo pasiūlymų gavimo iš Bendrovės tikslu. Jei šiuo laikotarpiu savo sutikimą iš Bendrovės gauti darbo pasiūlymus pageidausite atšaukti, prašome apie tai mums pranešti el. paštu [cv@pz.lt](mailto:cv@pz.lt).*